

## リモート営業・販路開拓のご支援（マレーシア）

コロナ禍において、人との接触への配慮が必要で自由な移動が制限されるいまの状況は、営業活動に大きな支障があります。このような中、貴社の商品をリモートで営業、販路開拓をサポートします。

### Option 1: リモート営業

購入してくれるバイヤーを探したい方  
(小売・レストランなど)

#### 〈具体的なご支援〉

- 貴社の商品サンプルを送付いただき、卸売業など現地バイヤーに持ち込み、営業代行・聞き取り調査などを行います
- 現地バイヤーは、貴社からご指定いただくほか、商品に沿うマーケット層や輸入ライセンスに応じて弊社で選定することも可能です

#### 成果物など

- ✓ 営業の結果や輸入の難易度などをまとめたレポート
- ✓ お時間が合えば、営業代行の際にウェブ画面で接続し、日本の貴社担当者様とお繋ぎすることも可能です

### Option 2: 商品のテスト販売・物産展など

マレーシアでの市場動向を知りたい方  
(小売など)

#### 〈具体的なご支援〉

- 貴社の商品を小ロットで輸送いただき、一定期間テスト販売を行います
- テスト販売は、一定期間陳列する、もしくはプロモーターを付けての店頭販売が可能です（商品によりオプションは異なります）
- テスト販売は1品目から可能、物産展では100品目以上をお勧めいたします

- ✓ 結果をまとめたレポート
- ✓ テスト販売や物産展の様子は、画像や映像でも共有します

#### 《ご支援のメリット》

- ・ 貴社の商品を海外で販売展開するにあたり、海外のマーケットや消費者からの「生の声」を理解することができます。
- ・ 貴社の商品や必要な輸入ライセンスなどに適した現地バイヤーのサーチを行いますので、バイヤーが興味を示した場合、その後の商流の構築等がスムーズになります。

#### 《その他のご支援》

- ・ EC 販売、販売代理店のサーチ、ハラール認証の取得等については別途ご相談ください。

#### 〈テスト販売の様子〉



#### 〈試飲会の様子〉



#### 《お問合せ先》



mirai consulting グループ

mirai consulting Mirai Consulting Malaysia Sdn Bhd (マレーシア, 担当: 大久保 [michiyo-okubo@miraic.jp](mailto:michiyo-okubo@miraic.jp))